

Carton Ondulé | Focus

Gestion

Des solutions dédiées

Quoi de neuf du côté des systèmes de gestion spécifiques au carton ondulé ? Beaucoup d'améliorations sur des bases existantes pour répondre aux besoins toujours plus pointus et précis des utilisateurs.

INFICO : UN PROGICIEL DE GESTION COMPLET

Avec ses différentes plate-formes, Infico propose un progiciel de gestion intégré entièrement dédié aux cartonniers. Infico, c'est d'abord une connaissance sérieuse du milieu de l'emballage, complétée par un savoir-faire informatique.



Jacques Bernard, responsable planning Ondulés à Lomme

La société a développé, au fil des ans, un système complet sur quatre secteurs complémentaires : la gestion commerciale, la gestion de production, la planification, ordonnancement et suivi de production mais aussi le stock bobines et l'étiquetage industriel. Aujourd'hui, nombre d'entreprises de l'emballage carton et carton ondulé sont ses clients. On citera, péla-mêle : Kaysersberg, Lacaux, Hugues Nicollet, Smurfit Socar, Rossmann mais aussi des entreprises comme Mead Emballages, les Papeteries de Mauduit, les Papeteries de St-Girons...

L'ensemble de l'offre repose sur une conception modulaire (chacun des logiciels pouvant

être utilisé de manière autonome ou s'intégrer à un suivi complet de la production), paramétrable (les évolutions de l'outil de production ne nécessitent pas l'intervention d'Infico) et ouverte.

Les développements se font sur les standards actuels, dans un environnement familier aux utilisateurs, celui de Windows. L'arrivée du progiciel complet dans une grande entreprise va demander vingt jours de formation magistrale et quelque quarante jours de mise en route. Avec, à la clef, de gros gains de productivité pour l'entreprise.

À l'origine, la gestion de production. Parmi les différents modules, le paramétrage de l'application (cannelures, papiers, qualités, laizes, onduleuses, machines de transformation...); la gestion des fabrications (création des ordres de fabrication pour l'atelier, gestion des fiches de découpe et d'impression, analyse des coûts de fabrication); le planning onduleuse, sous Windows, permettant de trier, préplanifier suivant les critères de production, visualiser les réglages. L'affichage similaire à un planning mural facilite la mise en forme définitive du planning. La validation d'une partie du planning permet l'édition des étiquettes de manutention et d'expédition, l'édition des besoins en papiers, voire le chargement automatique du contrôleur d'onduleuse; le planning transformation en liaison avec le planning onduleuse qui permet d'éviter un trop long stockage

des plaques; la saisie en atelier permettant la surveillance des machines et la connaissance à tout instant de l'état d'avancement des travaux; la gestion des stocks palettes, papiers pour l'onduleuse, plaques pour la transformation, stock produits finis, stock négoce et pièces détachées. La gestion commerciale s'édifie aussi autour de différents modules: paramétrage, gestion clients, articles, commandes, expéditions, facturation, devis...

Quant à l'étiquetage industriel, il avait d'abord été conçu pour les cartonniers et était alors le seul à tourner sous environne-

ment DOS. Dorénavant, il est également destiné à d'autres secteurs. Non pas pour un étiquetage simple, domaine où la concurrence est vive, mais pour les produits sophistiqués demandant un produit élaboré. Une entreprise comme Schlumberger est utilisatrice de ces systèmes.

Chez Infico, on suit ses marchés et on évolue sans cesse. Ainsi, un tout nouveau module « Planning d'expédition » vient d'être installé pour la première fois chez un client. Il concerne le transport. Comme quoi la recherche est permanente et les innovations continues.

Martine DELEFOSSE

3 QUESTIONS À ...



Marc Bortier

Comment est née Infico ?

Je suis à l'origine de la création d'Infico, en 1998. Après avoir travaillé comme responsable informatique chez un cartonnier, j'ai utilisé mon expérience pour créer un outil de gestion de production dédié aux cartonneries. Et c'est Rossmann Sical, mon ex-employeur qui a été mon premier client.

Que représentez-vous aujourd'hui ?

Nous sommes passés à une structure de neuf personnes. Nous développons tout nous-mêmes en interne, pour éviter toute sous-traitance informatique, souvent difficile à gérer. Et nous réalisons un chiffre d'affaires de 500 000 € en 2002, en nette progression en 2003 et qui doit encore progresser en 2004.

Quels sont vos développements ?

Il y a cinq-six ans, nous avons développé notre offre sur l'amont et l'aval de la production avec des outils pour la gestion commerciale, la gestion des stocks matières premières et produits finis, la gestion de stocks chez les clients, ainsi que l'étiquetage et le code-barres. De façon à proposer un système intégré, réactif. Nous proposons la gestion complète à l'exception de la comptabilité et de la paye, des domaines très spécifiques. Mais nous pouvons nous interfacier aux systèmes comptables existants.